



TRI Dental Implants AG ist einer der schnellst wachsenden Qualitätsanbieter von Dentalimplantaten aus der Schweiz. Die innovativen und hochqualitativen Implantatlösungen werden im Value Segment in über 40 Ländern weltweit angeboten. Mit einem aussergewöhnlichen Portfolio an Qualitätsprodukten, hohem Servicelevel und einer engen Pipeline an Innovationen bei zugleich wettbewerbsstarkem Preismodell sind wir in der Lage, für unsere Partner und Kunden mehr Erfolg zu generieren.

Territory Manager / Gebietsverkaufsleiter (D)

Werden Sie Teil unseres erfolgreichen Teams, wir suchen dynamische Außendienstmitarbeiter/innen für die Expansion in Deutschland in den Regionen:

- Bayern
- Nordrhein-Westfalen
- Berlin
- Baden-Württemberg

Ihre Verantwortung und Aufgaben zeichnen sich aus durch:

- Erfolgreiche Präsentation, Beratung und Verkauf des Portfolios an Produkten und Services
- Neukundenakquise und Betreuung des vorhandenen Kundenportfolios
- Schulung und Begleitung von behandelnden Ärzten und Praxisteams
- Organisation von medizinisch-praktischen Fachveranstaltungen
- Teilnahme an Messen, Kongressen und Vertriebstagungen
- Die Kunden und Partner von TRI Dental Implants sind Klinikketten, Zahnärzte, Oralchirurgen, MKG sowie Dentallabore

Ihr Profil zeichnet sich aus durch:

- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf vorzugsweise in der Dentalindustrie
- Einen hohen Grad an Selbstständigkeit
- Unternehmergeist und Freude am Aufbau eines Verkaufsgebietes
- Begeisterung für die Implantologie in einem dynamischen Team

Wir bieten:

- Eine herausfordernde und vielseitige Tätigkeit in einem dynamischen Unternehmen
- Vollzeitstelle zum sofortigen Eintritt
- Firmen-PKW auch zur Privatnutzung
- Festes Gehalt plus leistungsbezogene Provision

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per Email an jobs@tri-implants.swiss.

Für erste Auskünfte stehen wir Ihnen unter Tel. +41 32 510 1609 gerne zur Verfügung. Besuchen Sie uns auch unter www.tri-implants.swiss. Wir freuen uns auf Sie!